

今日新利 第26期

==== SINGLEE TODAY



内部简讯 SINGLEE NEWS

01

销售之星

-- 赵永明

员工天地 STAFF WORLD

03

新利全支付产品简介

学习园地 LEARNING CENTRE

05

2015 互联网金融支付安全论坛

——构建互联网 + 时代支付安全新常态

行业新闻 INDUSTRY NEWS

07

支付宝发布 9.0 版： 新支付宝要建立以支付场景为基础的社交

10 新开普校园翼机通 (NFC 校园一卡通) 正式上线

11 网商银行正式开业 账户将与支付宝打通

13 恒丰银行信用卡业务获中国银监会批准



>01



>01



>08



>11

今日新利 第26期
SINGLEE TODAY



主办：杭州新利科技有限公司
电话：0571-88480666
传真：0571-89712755
网址：www.singlee.com.cn
地址：杭州市西湖区三墩紫宣路
158号西城博司铭座9栋16层



销售之星——赵永明

赵永明，华南大区总经理，负责广东、广西、福建、湖南、海南区域的业务发展和管理。

父亲节随笔

文 / 赵永明

我出生不久，祖父便去了天国，但他却赋予我一个响亮的名字。尽管我看到他的第一眼压根儿没有印在我儿时的记忆里，但这个名字注定将陪伴我一生。

祖父能写一手漂亮的毛笔字，听父亲说爷爷教他练毛笔字都是从“永”字开始，因为大凡笔法，点画八体，备于“永”字，我想祖父是希望我能一直坚持写书法，就在永字后面缀上一个“明”字，寓意要像日月永恒般坚持练习书法。

起初，我一直不敢懈怠，常常对着祖父亲笔写的字帖练习书法，到了每年春节的时候我就会给自家和邻居们写春联，当新年的爆竹和锣鼓声响起，看着家家户户贴上崭新的对联时便喜不自胜，这是我童年的最大成就感和浓浓的年味。这种一年才一次的美好感受一直保持到我小学快毕业的时候，一个偶然的的机会，在父亲工作的造纸厂碎纸车间里，发现一本关于黑人民权运动领袖马丁·路德·金的旧书，当时只是出于好奇随便翻开书，正好讲到马丁·路德·金关于 I Have a Dream 的那场演讲，便被书中的故事深深的吸引了。从那时开始，一有空就去碎纸车间里找书看，慢慢的我的假期和空闲时候变成读书或帮家里做家务农活，后来也搬离原来的村庄去了县城，也再没有写春联的机会，关于我的书法生涯也就慢慢成了过往的记忆。



当一种爱好渐渐淡去，若干年后才体会到那是种极大的缺憾，回首往昔曾经遗落在来路上的那些许许多多遗憾与不完美却随着岁月的流逝沉淀为美好的回忆。接受人生的不完美，我会跟随自己心的方向，静下心来读一本好书，看一部优秀的电影抑或是漂洋过海的旅行，乘小火车从瑞士去看阿尔比斯山的雪、去多瑙河边寻访李斯特的旋律、在凯旋门下感受拿破仑的气度和埃菲尔铁塔的浪漫、塞纳河畔听巴黎圣母院的钟声与驻足一次弥撒、感受世界艺术殿堂卢浮宫的恢宏与蒙娜丽莎微笑……。

今天是父亲节，每当这一天来临的时候，我总想起电影《美丽人生》中的犹太人圭多，他和儿子被送进了纳粹集中营，为人父的圭多为了不让儿子的童心受到伤害，他笑着为儿子编织了一个美丽的谎言：所有的一切，一切凶神恶煞，一切牛鬼蛇神，不过是个游戏，一个可以赢得坦克的游戏。虽然因此丧失了自己的生命但换来了儿子胜利的奖品，一架真实的坦克。

用电影《美丽人生》中的经典台词与销售部同仁共勉：向日葵向太阳鞠躬，你看到鞠的太低的向日葵直不起来，那就意味着他们已枯死！你是侍应（圭多曾经是个为上流阶层服务的侍者）不是下人，服务是提高自我的艺术。上帝为人服务，但上帝不是下人。

推荐一部电影：《音乐之声》（The Sound of Music），由罗伯特怀斯执导，朱丽安德鲁斯、克里斯托弗普卢默、理查德海顿主演，于1965年上映。改编自玛利亚马崔普（Maria von Trapp）的著作《崔普家庭演唱团》。

推荐一本书：《动物庄园》（Animal Farm），亦译作《动物农场》、《动物农庄》，英国著名作家乔治·奥威尔的一个重要作品。本故事描述了一场“动物主义”革命的酝酿、兴起和最终畸变。

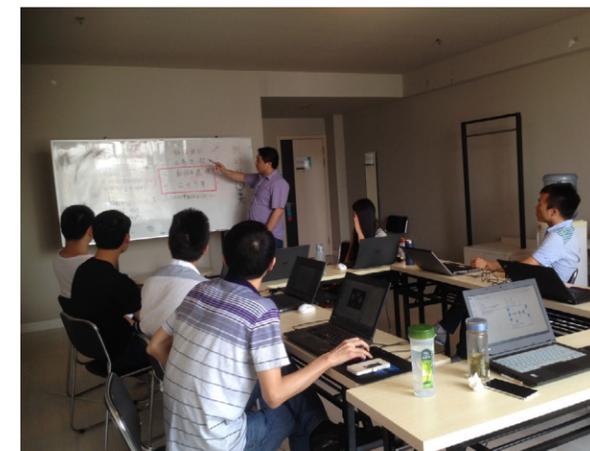
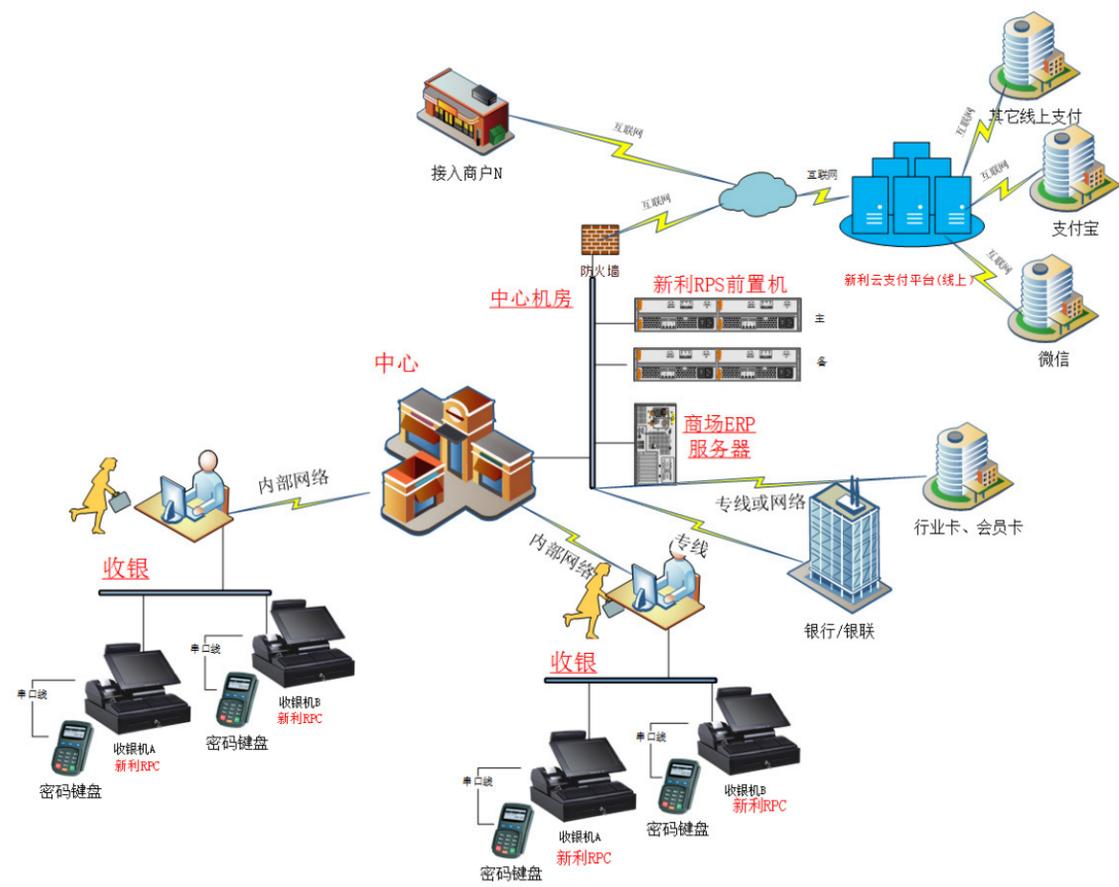


新利全支付产品简介

文 / 柯君辉

六月底七月初全支付工作小组在济南如火如荼的对支付产品进行全面的重构及定义，并对其进行全方位多角度的诠释，力争实现功能最全，操作最简便，系统最安全、运行最可靠、行业领先的自主支付产品；对产品架构进行了全面的剖析，让多场景、多行业、多渠道融合支付产品成为现实，并命名为新利全支付产品。

系统的架构如下图：





2015 互联网金融支付安全论坛 构建互联网+ 时代支付安全新常态

来自：通付盾

摘要：

7月2日，2015年互联网金融支付安全论坛在苏州举行。本届论坛由互联网金融支付安全联盟主办，通付盾公司承办，吸引了互联网金融支付安全联盟90多家成员机构广泛参与。各方聚焦“互联网+”趋势下的支付创新与安全，共同分享互联网支付风险安全管理的最佳实践。通付盾CEO汪德嘉做了“移动互联反欺诈的新探索”的主题演讲。

7月2日，2015年互联网金融支付安全论坛在苏州举行。本届论坛由互联网金融支付安全联盟主办，通付盾公司承办，吸引了互联网金融支付安全联盟90多家成员机构广泛参与。各方聚焦“互联网+”趋势下的支付创新与安全，共同分享互联网支付风险安全管理的最佳实践。通付盾CEO汪德嘉做了“移动互联反欺诈的新探索”的主题演讲。

互联网金融支付安全联盟由中国银联联合多方机

构共同发起，于2013年10月在上海成立。互联网金融支付安全联盟作为国内互联网支付安全的开放式协作平台，旨在通过完善风险联合防范机制，保障网络支付交易安全。目前，联盟成员单位达到91家，涵盖公安、银行、非金融机构、互联网安全厂商、软件厂商、行业电商、信息安全服务商以及终端设备制造商等各领域。

通付盾于2011年10月由美国威斯康星大学数学

博士汪德嘉先生留学归国创立，是一家国际领先的互联网安全高新技术企业。通付盾基于“移动互联、群防群控”的安全防护理念，精心打造开放环境的信息安全云平台“盾云”，包括“APP安全云”、“密码云”、“决策云”。

当前支付产业进入“互联网+”时代，支付创新给消费者提供方便快捷支付体验的同时，也出现了许多新的风险特征。针对这些风险特征，通付盾CEO汪德嘉博士和与会嘉宾分享了移动互联反欺诈的新探索之路。汪德嘉博士提到，身处目前裸奔的网络世界，信息泄露事件不断。通付盾也在与欺诈者斗智斗勇，不断进行技术革新，通付盾的移动互联反欺诈云平台，“云”“网”“端”三管齐下，构筑移动互联、群防群控的反欺诈云平台。通付盾始终坚持开放、诚信、合作、共赢的理念，愿与各方共同构建安全、健康的互联网金融支付生态圈。



互联网金融支付安全联盟由中国银联联合多方机构共同发起，于2013年10月在上海成立。互联网金融支付安全联盟作为国内互联网支付安全的开放式协作平台，旨在通过完善风险联合防范机制，保障网络支付交易安全。目前，联盟成员单位达到91家，涵盖公安、银行、非金融机构、互联网安全厂商、软件厂商、行业

电商、信息安全服务商以及终端设备制造商等各领域。

通付盾于2011年10月由美国威斯康星大学数学博士汪德嘉先生留学归国创立，是一家国际领先的互联网安全高新技术企业。通付盾基于“移动互联、群防群控”的安全防护理念，精心打造开放环境的信息安全云平台“盾云”，包括“APP安全云”、“密码云”、“决策云”。

当前支付产业进入“互联网+”时代，支付创新给消费者提供方便快捷支付体验的同时，也出现了许多新的风险特征。针对这些风险特征，通付盾CEO汪德嘉博士和与会嘉宾分享了移动互联反欺诈的新探索之路。汪德嘉博士提到，身处目前裸奔的网络世界，信息泄露事件不断。通付盾也在与欺诈者斗智斗勇，不断进行技术革新，通付盾的移动互联反欺诈云平台，“云”“网”“端”三管齐下，构筑移动互联、群防群控的反欺诈云平台。通付盾始终坚持开放、诚信、合作、共赢的理念，愿与各方共同构建安全、健康的互联网金融支付生态圈。

论坛上，与会各方就人像识别、下一代反欺诈云平台、风险大数据等前沿安全技术在互联网金融支付安全领域的应用逐一探讨沟通，并就共同开展“伪基站”、“黑色产业”等新风险的联防联控进行了深入交流。各方一致表示，为应对互联网+时代的支付安全新挑战，各方将发挥各自资源优势，推动产业生态圈内安全数据、技术和风险信息开放共享，真正实现从云到端，跨界、跨平台全网联防，共同保障支付产业安全。

支付宝发布 9.0 版： 新支付宝要建立以支付场景为基础的社交

来自：创见

摘要：

「在场景时代，关系链非常重要。而打造场景关系链的重要基础是实名。用户因实名产生信任，继而产生信用，这成 为一切行为的基础。」樊治铭表示，支付宝在场景和实名用户上都有独特的优势。



7月8日，支付宝发布最新的9.0版本，加入了「商家」和「朋友」两个新的一级入口，分别替代「服务窗」与「探索」。此外，支付宝新版本还增加了亲情账户、借条、群账户、余额宝买股票等一系列生活和沟通功能。

「支付宝花了8年时间从一个工具变成一个应用，又用了2年从一个应用变成一个支付平台。现在与接下来的时间，支付宝会贯穿到各种真实生活的场景，包括消费、生活、金融理财、沟通等多个领域，成为以每个人为中心的一站式场景平台。」蚂蚁金融服务集团支付事业群总裁樊治铭表示，新的支付宝将充分发挥移动互联、大数据、云计算的优势，将关注点聚焦到每个人，与合作伙伴一起为用户提供更个性化、更有温度的服务。

为此，原先的「支付宝」与「支付宝钱包」将合二为一，成为新的「支付宝」，并启用蓝底白字的全新标识。

支付宝从移动支付到场景平台

樊治铭表示，金融场景化是蚂蚁金服对于互联网金融未来趋势的基本判断之一。在移动互联网时代，用户的所有行为，包括支付在内的金融服务与社交互动，都将融入到具体的场景里。正如人们不会为了使用支付而去购物，而是在某个具体的消费场景里自然而然的使用支付宝，人们的理财需求也不仅仅是孤立地为了赚钱，最终都是为了满足生活场景中的某个目标。



「以前，人们忙忙碌碌去追逐各种场景，生活因此越来越碎片化，而新支付宝要让人成为中心，让消费、金融理财、生活、沟通等各种场景重新以人为中心去建构，并通过大数据、互联网的技术让服务更加个性化、更有温度。」樊治铭说，接入和搭建人们生活所必需的真实场景，是支付宝下一步的重要工作。

截至目前，支付宝拥有超过4亿实名用户。除了是最多人首选的网上支付方式，支付宝已经在餐饮、商超、便利店、医院、出租车、专车等众多线下场景实现覆盖。在超过13万家的线下餐饮和超市门店、200多家医院和数十万辆的出租车，用户都可以通过手机用支付宝付款。

据艾瑞咨询的报告，移动支付市场规模在2014年增长4倍，其中支付宝独占鳌头，占据80%以上的市场份额。余额宝、招财宝等理财平台拥有超过2亿用户，而支付宝是所有这些理财服务的主要入口。

正是基于此，新的支付宝，也开始从移动支付走向全景式的场景平台。以餐饮为例，以往，人们会先在手机上挑选餐馆、购买优惠券，然后到店消费，再向店家核销优惠券，用现金补充支付差额。现在，支付宝让这一切变得更加简单，人们只需要在支付宝的「商家」一栏中，领取相关门店的优惠折扣，消费完直接付款即可。

支付宝方面透露，新增的「商家」一栏，将由新成立的「口碑」平台进行运营，支付宝为口碑提供流量入口。新的口碑，是阿里巴巴集团与蚂蚁金服合资成立的一家本地生活服务平台，初期投入60亿元，集合双方的优势资源，支持线下商家入驻，共同为用户提供优质的本地生活服务。

据了解，阿里巴巴集团旗下的餐饮服务平台——淘点点，与蚂蚁金服的线下业务资源和团队，将注入新的口碑平台。新口碑的业务，将从线下的餐饮服务入手。未来，蚂蚁金服在线下商超、便利店、医疗、售货机等行业的商户资源与团队，也会逐步整合至口碑平台。

樊治铭还透露，支付宝将通过开放平台的方式为口碑的商家提供服务接口与流量，包括支付、营销、商家、服务窗、登录、分享、信用和大数据等九大接口，帮助商家更加精准的为消费者提供优质服务。「更重要的是，只要商家愿意把好的商品、好的服务通过口碑平台提供给消费者，支付宝就可以把流量提供给这些合作伙伴。」

除了餐饮、商超等消费场景，支付宝还在城市服务、水电

煤缴费、交通出行等生活场景，为用户提供便捷的一体化服务。足不出户，就能完成水电煤缴费、交通违章交罚、预约挂号等生活中必不可少的事情。目前，支付宝已经支持全国380多个城市的水电煤缴费和40多个城市的城市服务业务。

投资理财方面，继余额宝、招财宝之后，新的支付宝中引入了股票功能。用户在绑定券商账号之后，可以通过余额宝买卖股票，特别是卖出股票后，资金会当天回到余额宝账户，继续享受理财收益。这项余额宝买股票的功能预计在7月底就将在支付宝上线。

引入「朋友」打造基于场景的关系链

新的支付宝，还增加了「朋友」作为一级入口，可支持一对一沟通与群组功能。

樊治铭表示，分享和沟通场景是人们生活中必不可少的场景之一。人们发现一款好的商品，找到一家好的餐厅，发现一款好的理财产品，都会有跟朋友分享的欲望和需求。因此，新支付宝在消费、金融理财、生活等各种场景之外，也会支持用户在支付宝里添加朋友，支持用户把好东西分享给朋友，给用户的沟通和分享提供场景的支持。

通过群组功能，经常在一起吃饭的「饭搭子」，可以在支付宝里拉一个群，生成一个群付款码，每次吃饭结账，出示群付款码，就可以自动从每个参与饭局的人进行AA付款。吃饭之前，还可以将餐厅的相关信息分享至群，讨论与选择大家都认可的餐厅。

新增的经费群功能，则让各种班级群、兴趣群的运营更加简单。每个班级的学生可以建立班费群，每个同学可以在入群的时候缴纳班费。群账户的每一笔收入与支出都有详细记录，所有成员可见。各类的兴趣爱好群，也可以通过群账户来管理活动经费。未来，群账户还将支持理财，让经费增值。

在家庭、朋友等场景里，新的支付宝也增加了与金融理财相关的功能。现在，新的支付宝，支持用户为家庭成员开通亲情账户，帮助家人理财。比如，父母或孩子，没有支付宝账户或余额宝账户，用户通过亲情账户可以为他们开通亲情账户，进行理财或保管压岁钱。「压岁钱爸妈帮你存起来」，再也不会是一句谎言了。

在朋友之间，借钱的场景也经常会出现各种尴尬。对此，新的支付宝特别增加了「借条」功能，像朋友借钱时，可以打一张电子借条，约定金额、期限与利息，到期后，系统会自动提醒还款，免去朋友间「催还钱」的尴尬。为了保证「借条」的规范，具备多年借贷经验的蚂蚁小贷特别在「借条」功能的流程、计息等方面提供服务支撑。

线下消费的场景中，商家与消费者也可以发生联系。消费者可以选择关注商家的服务窗，享受商家的会员权益，第一时间了解商家服务动态。同时，商家也可以根据消费者的不同喜好，推出更加精准的、个性化的服务。所有的

互动，都可以在「服务窗」页面进行。

樊治铭表示，支付宝加入「朋友」功能，引入沟通场景并非要做社交，更不是要做一个聊天工具。人们生活的每一个场景本身就交织着人与人、人与商家、人与服务等各种关系，支付宝在打造以人为中心的场景平台的同时，也将为人们打造全新的场景关系链，帮助人们解决各种场景中人与人之间的关系问题。「场景关系链是最重要的关系链，一旦解决各种场景下的问题将让我们建立起全新的社会关系。」

「在场景时代，关系链非常重要。而打造场景关系链的重要基础是实名。用户因实名产生信任，继而产生信用，这成为一切行为的基础。」樊治铭表示，支付宝在场景和实名用户上都有独特的优势。截至目前，支付宝的实名用户数超过4亿，是中国最大的实名网络平台。

正是基于真实的生活场景与实名用户，樊治铭说，支付宝的场景关系链，将是「真正亲密的关系」。



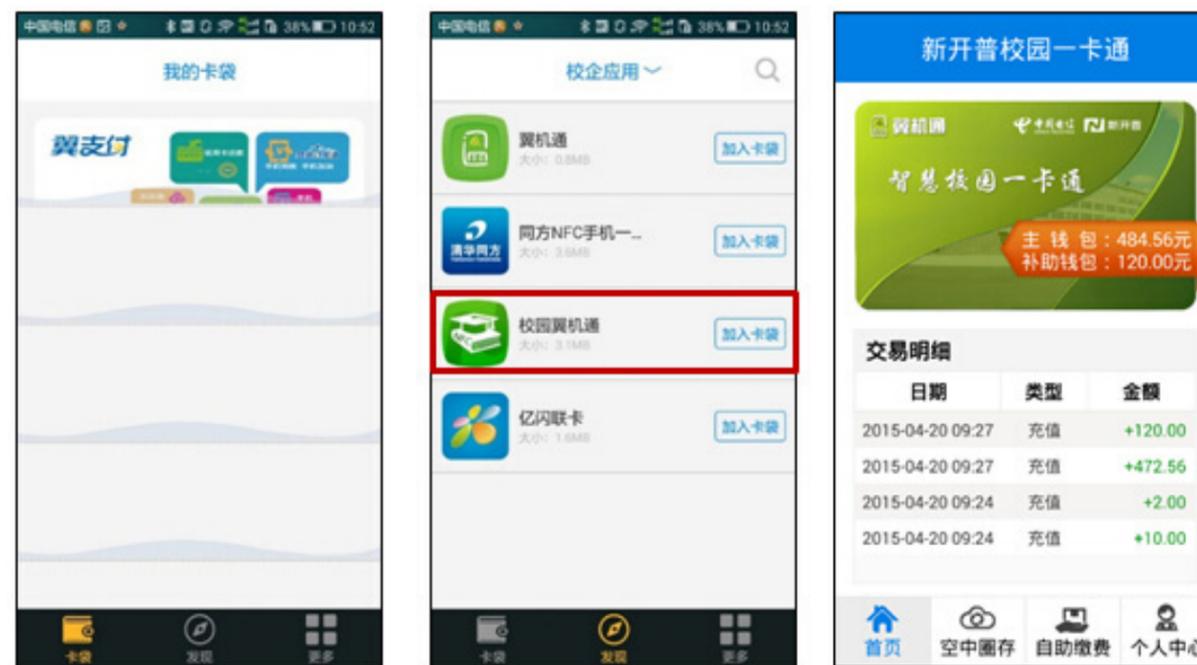
新开普校园翼机通 (NFC 校园一卡通) 正式上线

来源：一卡通世界网

2015年7月，随着新开普与中国电信合作推出的电信校园翼机通 (NFC 校园一卡通) 正式上线发布，标志着新开普成为国内唯一一家支持三大运营商 NFC 校园一卡通应用的一卡通解决方案提供商，真正实现了学校教职工和学生自由选择、随时随地使用 NFC 手机进行校园卡的空中发卡、空中充值圈存等业务。

2014年9月，新开普与中国移动合作完成北京邮电大学 NFC 校园一卡通应用，成为国内首个 211 高校实现 NFC 应用的案例；2015年4月，新开普与中国联通合作完成南京师范大学 NFC 校园一卡通应用，也是中国联通首个 NFC 校园一卡通案例；此次又成功与中国电信合作，发布电信校园翼机通 (NFC 校园一卡通) 应用，标志着新开普做为中国电信第一个校园 NFC 一卡通应用正式落地。

经过多年的发展，新开普已在对智能一卡通个性化需求最多、功能要求最全的学校领域，积累了宝贵的智能一卡通系统建设经验，为校园、企业、公交等行业用户提供了 SP-TSM、一卡通应用系统、NFC 手机 APP 全系列 NFC 一卡通解决方案。新开普自主研发的 SP-TSM 在国内 NFC 移动支付产业链中占有举足轻重的地位，引领了国内一卡通行业系统集成商在 NFC 移动支付领域的发展方向。后期新开普与三大运营商将携手各大高校，共同推动 NFC 手机一卡通项目，助力智慧校园的发展。





网商银行正式开业 账户将与支付宝打通

来自：北京青年报

摘要：

网商银行昨天在杭州黄龙饭店宣布正式开业，浙江省银监局局长傅平江为网商银行授予金融许可证。据透露，网商银行账户将与支付宝用户打通，具体业务有望在7月开展，第一款产品将是个人贷款类产品，号称贷款利率低于微粒贷。

作为首批5家民营银行中的最后一家获准开业的银行，背靠蚂蚁金服和阿里巴巴的浙江网商银行25日在杭州开业，反而成了最早正式开门揖客的网络银行。网商银行给自己定下的目标是“做中国小微企业客户数最多的一家银行”。网商银行行长俞胜法说，希望五年内覆盖到1000万的小微企业、个体创业者。

网商银行昨天在杭州黄龙饭店宣布正式开业，浙江省银监局局长傅平江为网商银行授予金融许可证。据透露，网商银行账户将与支付宝用户打通，具体业务有望在7月开展，第一款产品将是个人贷款类产品，号称贷款利率低于微粒贷。

网商银行管理团队已到位

网商银行是中国首批民营银行试点之一，在2014年9月底获准筹建，由蚂蚁金服、复星、万向、宁波金润、杭州禾博士和金字火腿等六家股东发起设立，注册资本40亿元。2015年5月27日，网商银行获开业批复。

目前，网商银行的管理团队已经全部到位。据浙江银监局批复文件显示，蚂蚁金服总裁贤栋任网商银行董事长、俞胜法任行长、赵卫星任副行长、唐家才任首席信息官、冯亮任产品总监、童正任合规总监、车宣呈任财务部门负责人、廖旭军任内审

部门负责人。北京青年报记者昨天登录网商银行网站，尚没有具体产品等业务内容。

马云讲述创业时3万元也贷不到

阿里巴巴董事局主席马云亲自参加开业仪式，马云讲述自己在1992年创业融资失败的经历，“我那时候创办一家小企业‘海博翻译社’，为借3万块钱，我花3个月时间，把家里所有的发票凑合起来抵押，还是没有借到，那时候想，如果有一家银行有一天能够专门做这样的事情，我觉得能够帮助很多人成功。”

马云在现场表示，希望网商银行能够真正做到无微不至、与众不同，真正做到有担当、有情有义，能够帮助到需要金融服务的中小企业。“希望在5年内服务1000万中小企业。”

仅两家传统银行代表出席开业仪式

马云的铁哥们、网商银行的股东代表复星集团董事长郭广昌、万向集团总裁鲁伟鼎、银泰集团董事长沈国君、巨人集团董事长史玉柱、金字火腿董事长施延君等均出现在现场表示力挺。

而传统银行代表，只有中国邮政储蓄银行行长吕家进和中国建设银行副行长余静波出席。北青报记者注意到，马云的发言中一再强调“不抢传统银行的蛋糕”，他指出，其实中国不缺一家银行，但

缺一个创新的、为小微消费者和小微企业服务的一家银行。“我们希望能够做一家专注小企业的银行，阿里小贷刚刚开始的时候，我跟最早的创办同事说，你们谁要是做超过20万元人民币的贷款，我就把谁给开除，因为我们就必须专注在小企业，大企业的贷款不是我们该做的，而且相对来讲中国各大银行已经做得非常好。”

网商银行将不做现金业务

在开业之前，网商银行行长俞胜法曾表示，网商银行将立足于服务小微，不做500万元以上的贷款，不做“二八法则”里20%的头部客户，而是以互联网的方式，服务“长尾”客户。

“小微企业、个人消费者和农村用户，是网商银行的三大目标客户群体。”俞胜法说，作为现有金融机构的补充，网商银行要探索一套新的运营方式，来服务好这三类客户，必须要了解他们的真正需求。

根据规划，网商银行将以互联网方式经营，不设物理网点、不做现金业务，没有分行、没有柜台，纯粹线上运营。俞胜法透露，网商银行将基于云计算的技术、大数据驱动的风险控制能力，采取“轻资产、交易型、平台化”的运营思路。网商银行希望最终形成一个“小银行、大生态”的局面，与同业金融机构一起为小微企业、个人消费者和农村用户提供普惠金融服务。

恒丰银行信用卡业务获中国银监会批准

来自：经济参考报

记者日前从恒丰银行获悉，该行信用卡业务已获得中国银监会批准，即将展开信用卡业务试点工作。

恒丰银行介绍，此次信用卡业务获得银监会批准，下一步将在银监部门的指导下，根据内控制度、硬件配置、人员配备等情况，进行信用卡业务试点，在试点成功的基础上，再进行全行统一推广。

据恒丰银行董事长蔡国华介绍，零售业务过去是恒丰的“短板”，但未来银行业务转型一定要发展零售。据统计，截止到6月末，恒丰银行零售金融客户数同比增长了111%，存款规模同比增长14%，贷款规模同比增长31%，零售板块的快速崛起无疑为该行信用卡业务发展打下了良好基础。

恒丰银行董事长蔡国华此前提出“两翼齐飞、四轮驱动”的业务发展战略，“两翼”是指投资银行和资产管理业务；“四轮”则指企业金融、金融市场、零售金融、移动金融业务。未来商业银行业务模式的转型一定要发展零售，恒丰银行计划用五年时间将零售板块在业务结构中的占比达到30%至35%。

业内人士分析，此次恒丰银行信用卡业务获批，将对其零售金融业务产生较大促进作用。经过前几年“跑马圈地”“野蛮扩张”，银行信用卡市场已经告别单纯追求数量，进入“精耕细作”“差异经营”阶段。专家表示，后“入场”银行应在透支额度、积分兑换、优惠活动等方面更好地满足客户需求，以抢夺市场份额。

恒丰银行研究院常务院长胡海峰表示，恒丰银行信用卡的发展，将践行以客户为中心，注重量与质并举，力争信用卡业务能够差异化经营，并能够搭载大部分零售金融产品。

新利软件（集团）股份有限公司

Singlee Software (group)Co.,Ltd.

电话：0571-88480666

传真：0571-89712755

信箱：singleeweb@singlee.com.cn

网址：www.singlee.com.cn

地址：杭州市西湖区三墩紫宣路158号西城博司铭座9栋16层