

专 / 注 / 创 / 造 / 未 / 来

# 今日新利 第30期

===== SINGLEE TODAY



专 / 注 / 创 / 造 / 未 / 来

## 今日新利 第30期

SINGLEE TODAY



## 目录 CONTENTS

2016 第 2 期 / 总第 30 期

### 卷首语

---

心在哪里成果就在哪里 /01

### 内部简讯

---

新利新员工介绍 /03

### 员工天地

---

我和她血与泪的诀别 /06

### 行业新闻

---

支付宝屏蔽 P2P 始末：担忧资金池  
风险隐患 /08

从 5 个移动支付实际境况看 Apple  
Pay 服务处境 /12

“NFC 手机支付” 因安全快捷在法  
国受追捧 /15

### 学习园地

---

一张图让你看明白 POS 一清机和二  
清机 /17

主办：杭州新利科技有限公司

电话：0571-88480666

传真：0571-89712755

网址：www.singlee.com.cn

地址：杭州市西湖区三墩紫宣路 158 号西城博  
司铭座 9 栋 16 层

# 心在哪里成果就在哪里

来源：《环球观察》 作者：李晓武

朋友小丁是一个厨师，也是我见过的最奇怪的厨师。我和小丁从小玩到大，可是自从他开始学厨师之后，我就发现他有了不小的变化，常常会有一些怪异的举动。

那年夏天，天气格外炎热，大地像是被扣在了蒸笼里一样，闷热异常。我和小丁坐在屋子里闲聊，我一边跷着二郎腿和他聊天，一边漫不经心地用遥控器选着频道。

突然，小丁大喊了一声：“别动！就看这个台！”我被他这突如其来的一声吼吓了一跳，手里的遥控器差点掉在地上。小丁连忙笑着解释道：“不好意思呀！我就是想看看这个美食节目。”说完之后，虽然还在和我断断续续地聊天，可是他的眼睛几乎一刻不停地盯着电视，非常认真地看着节目里教授的做菜方法。从这时开始，我就发现无论在什么时候，他的心思似乎只是惦记着怎样做好菜、怎样学习新的菜肴制作方法，对于其他的事情则没有什么兴趣。随着时间的推移，小丁的变化越来越明显。从小就不喜欢看书的他现在只要一有时间就去书店和书城溜达，只要看到和美食有关的书籍，就像见到了亲人一样爱不释手。不仅如此，每次去他家，都会看见他正趴在电脑前盯着各种美食网站研究揣摩，甚至就连出来逛街，他也会提前找好同城网站里推荐的特色小吃，闲逛的时候也不忘记去尝尝别人的手艺。

有一次，我们几个朋友一起出来聚会。服务生把菜陆陆续续端了上来，我们这群人还在热火朝天地聊着天，小丁却拿出手机，对着桌子上的菜肴啪啪地拍了起来。他这怪异的举动让饭桌上的所有人都愣住了，就在大家满脸狐疑的时候，小丁也发现自己有些失态了，连忙笑着解释道：“我想把这些照片拍好了带回家好好研究，看看我能不能做出这样色香味俱佳的菜来。”

那天，我们在饭桌上聊得热火朝天，小丁却聚精会神地细细品尝着每一道菜肴。有时候，他还会放下筷子皱起眉头思索一会，然后脸上忽然露出豁然开朗的表情，随后继续拿起筷子品尝下一道菜肴。渐渐地，认识小丁的人都知道他对做菜非常痴迷，所以也就对他时常表现出来的怪异举动见怪不怪了。然而，让我们没想到的是，短短几年的时间，小丁就因为自己不断提升的烹饪水平而成为这个城市餐饮业里小有名气的人物，他的薪酬也不断提高。后来，有了一定积蓄的小丁干脆自己开了一家饭店做起了厨师兼老板。一次，我和小丁一起吃饭，当我们聊起他当年痴迷于做菜时那些怪异的举动时，小丁长长地叹了一口气：“我小时候没有好好读书，天天混日子，在学厨师之前浪费了很多时间，一事无成。学厨师之后，我的师傅曾经告诉我——只要把心时时刻刻都放到工作上，就一定能干出个人样来！所以，我才那么拼了命地学习烹饪，也才有了今天的一切。”小丁的话让我感慨良久。人生一世，谁不想过上好日子？而要想过上好生活，你就必须有所成就。而只有把心思都放在工作和奋斗上，你才能取得成就。

心在哪里，成果就在哪里。你的心思放在学业上，你就能有好成绩；你的心思放在工作上，你就能出类拔萃；你的心思放在改变人生上，你就能有精彩的人生！

# SINGLEE SHOW TIME

新利新员工介绍



部门：支付产品部

职位：硬件工程师

姓名：李岗

大家好，我是李岗，很高兴融入“新利大家庭”，能和大家相识并肩工作是我的荣幸。感谢领导和同事们的帮助，认真做事，踏实做人，做一个爱工作，爱生活，懂感恩的“新利人”。

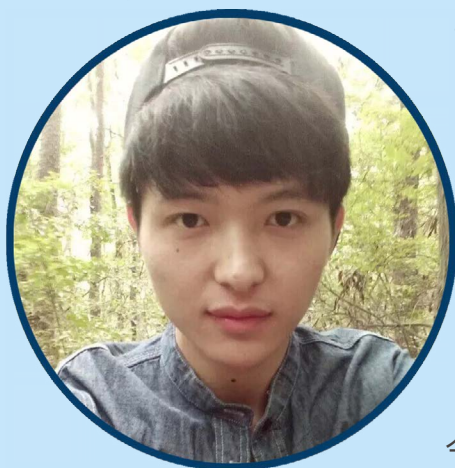


部门：研发部门

职位：c 软件

姓名：闵爽

新利是个有着优秀企业文化的企业，提供了非常好的平台供我学习，锻炼，成长，并且在工作学习期间结交了更多的朋友。希望在今后的工作中取得更大的进步，做出更好的成绩。



部门：银校通部门

职位：java 开发工程师

姓名：庄逢鑫

Hi, 大家好！我来自山东省。

很荣幸成为新利的一员，在过去的这段时间里，在领导和同事们的悉心关怀和指导协助下，使我在较短的时间内适应了公司的工作环境，体会到了同事的团结向上，和睦的大

家庭感觉。这段时间是我人生中弥足珍贵的经历，也给我留下了精彩而美好的回忆。在以后的日子里希望前辈们多多关照，谢谢。



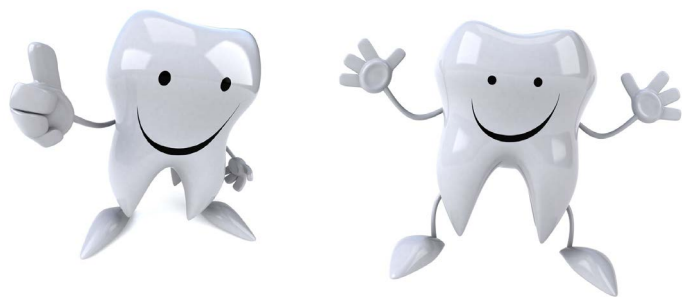
部门：销售部

职位：销售经理

姓名：刘文广

感谢公司给我这个平台，很高兴跟大家共事，请大家多多指教。





# 我和她血与泪的诀别

销售部 / 明川

对于我的牙我一直想写点什么的。折磨了我一个星期，多少个晚上我在牙疼的过程中慢慢的度过。俗话说的好“牙疼不是病，疼起来要老命”，虽然我顶抗了一个星期，终于面对强大的敌人无奈的缴械了。

让个学生陪着我来到在青岛市市立医院五楼牙科，一个带着口罩的 MM 走过来：“坐。”

我听话的坐在那个医疗器材上。

“张开嘴，张大点”

“智齿发炎了，要拔”



“啊，要拔？您仔细看看还有救么？”

“智齿，没啥用啦，而且你这牙还没完全长出来，会经常发炎的，没得救了，去对面拔吧”

拿着病历走到对面，“不好意思，打扰下，我拔牙”

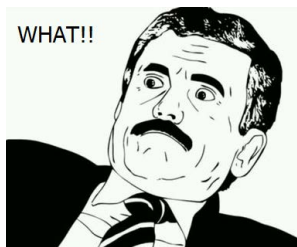


一个中年医生抬了抬头看着我，



“先坐那”

我又坐在那，医生看问病历，走了过来，  
一个护士捧着一堆器械过来了，“榔头，  
止血钳，剪刀，手术刀，针筒....”



“护士姐姐没这么夸张吧，榔头都有？”

“帅哥你怕啥啊，这些小意思啦”

小意思？不会谋杀吧！

“先打麻药，张开嘴，张大点，啊”

一根针筒扎了进来

.....

冷静！冷静！

然而更加惊险刺激的拔牙大戏拉开了  
帷幕，

“张嘴、再张嘴、张大嘴！”

牙医左手握钳，右手拿凿，在我的口  
腔里进进出出，

在牙床上金属器械和牙齿的搏杀撞击  
声惊天动地，

然后对着护士说“来”

护士对我说了句“可能有点震哦，”

我还没反应过来

“咚” 的一下，她一锤子下来了，

我的天呀，下巴都快脱臼了

“咚” 又一下

我感觉有半颗牙给敲下来了

嘴里咸咸的感觉有股血流出了

起先我还起先，我还躺在手术椅上  
坚挺着头颅，瞪大眼睛，依靠半边思维  
努力想象着石匠用凿子敲石头的场景。  
然而随着这次的敲击和半颗牙的陨落，  
我也无奈的闭上惊奇疲惫的双眼“任医  
宰割”。

“已经在摇了，怎么就是不掉了”

医生在埋怨着...

我心想：丫丫的，连你都不知道还  
问我，刺激我啊！

终于又一次的敲击下我剩下的半颗  
牙掉在了我的舌头上，

“好了，搞定，把这个药棉用牙咬  
紧要咬半个小时哦”

看着躺着盘子里的牙，我强忍着泪  
水：“别了，我的牙，不是我无情的  
抛弃了你，只是这医生太过于不近人情，  
强逼着我们分开了，别了我亲爱的牙，  
诀别了朋友，没你的日子我会想你的，  
你一路走好！”

# 支付宝屏蔽 P2P 始末： 担忧资金池风险隐患

【来源】：《财经》杂志



在 P2P 网贷遍地开花的今天，翻开支付宝近百万家线上合作商户目录，你会意外地发现，竟然没有一家 P2P 平台接入这家线上版的“中国银联”。

今年 4 月 28 日，支付宝将正式终止与拍拍贷的资金业务合作，“拍拍贷”是最后一家与支付宝有资金业务合作的 P2P 网贷平台。对于支付宝而言，此举意味着放弃了丰厚的商业回报，这样的选择多少令人费解。

如今，P2P 网络借贷暂行管理办法已启动征求意见，有望今年内正式落地实施，支付宝选择此时终止与拍拍贷的合作，时点的拿捏颇为耐人寻味，而未来支付宝会否重启与 P2P 网贷平台的合作，依然还是“问号”。

这一连串疑问背后，其实有着一段鲜为人知的故事。

2013 年，P2P 网贷平台在中国兴起前夜，支付宝突然一道令下，叫停与数百家 P2P 网贷平台的资金服务业务，仅仅保留两家继续观察。这次决定是基于一次 P2P 行业的全面调研分析。

近日，《财经》记者实地采访，清晰、完整地还原了这起事件的来龙去脉。如今看来，支付宝叫停与 P2P 合作的故事，正如一面镜子，从另一个侧面展现出 P2P 网贷行业兴衰成败的历程，也更早地将 P2P 行业的风险隐患透视了出来。

“直到今天，我们的态度整体谨慎，未来（与 P2P 合作）不敢去讲。”蚂蚁金服国内风险管理部资深经理郑亮坦言。

2015 年，全国新增平台 1500 多家，年度成交量接近 1 万亿元，各类机构纷纷涌入。试想，如果以相对保守的市场占有率测算，支付宝可能就此放弃了数十亿元的商业利润。

即将出台的 P2P 网贷平台监管政策，已经明确 P2P 网贷平台资金第三方存管。未来被纳入监管范畴的 P2P 网贷机构，资金运行将与平台完全隔离，大量的 P2P 平台势必将资金存管业务逐渐迁移至银行系统，而目前行业内广泛存在的“P2P 网贷 + 第三方支付”合作模式，将面临很大变数。

## 关闭接口

2013 年被公认为 P2P 网贷的兴起之年，就在行业裂变前夜，支付宝突然暂停与数百家 P2P 平台进行的债权流转、居间人借贷的资金服务。

P2P 网络借贷在业务层面的最大特点是，整个借贷活动完全通过互联网实现，打通线上的资金支付清算渠道，被视为其业务模式得以联通的关键环节。行业发展初期，由于 P2P 网贷平台资金流量规模较小，多数银行并不给予 P2P 网贷平台资金支付、托管等金融服务。以支付宝为代表的第三方支付机构，成为网贷平台间接接入银行系统的捷径。

支付宝的这一举动并没有引起市场关注，但却在其内部引发不小的争议。

支付宝作出这一重要决定，是基于一次全国范围内 P2P 网贷平台大规模的摸底调查。调查由支付宝公司分管副总裁牵头、合规部门参与，调研主要围绕 P2P 网贷平台的数据、系统、产品、资金归集和分发、坏账率等关键要素和指标。调研人员先后赴广州、深圳、上海、北京等地。一位曾经参与调研的支付宝员工表示，“真实情况比想象的要糟糕。”

调研报告显示，P2P 行业存在资产标的不明确、借款人不清晰、资金池管理不规范等问题，极易引起资金链断裂、圈钱跑路等风险。基于这一判断，2012 年下半年，支付宝陆续终止了与 P2P 网贷平台的业务合作。

其中也包括浙江省几家业务规模排名非常靠前的 P2P 平台，为此个别 P2P 平台负责人，还找到当地政府部门解释和说明情况，希望政府部门工作人员出面，协调支付宝恢复双方的业务合作。



当时在支付宝公司内部，就是否关停与 P2P 的合作，业务部门和后台风控部门持有截然不同的立场，双方也曾为此发生过激烈的争论。

借鉴 P2P 的经验，此后，支付宝逐渐收紧了与互联网金融商户的合作，先后终止了与股权众筹、比特币等互联网金融平台的资金支付合作。2015 年各地出现了类似“庞氏骗局”的金融互助平台，这类平台涉嫌向公众吸收存款。

有分析认为，随着国家层面启动互联网金融大整治，以及银监会 P2P 监管办法的落地，P2P 行业有望步入规范发展的轨道，支付宝也不排除重新启动与 P2P 网贷机构的业务合作。

## 资金池隐患

支付宝终止与 P2P 网贷平台的资金服务合作，主要是出于对 P2P 网贷平台资金池风险隐患的担忧。

“资金池”是目前 P2P 网贷平台行业中普遍存在的现象。P2P 网贷平台的出借人将资金借给借款人时，会将资金先转到网贷平台的银行账户，由网贷平台再转给借款人，通常资金会在平台账户上沉淀一段时间，“资金池”就此产生。

“资金池”这种特殊业务模式，也正是诱发 P2P 平台频发卷钱跑路和集资诈骗的重要原因。网贷平台可随意挪用客户资金，随时可能卷钱跑路，或者某项目无力还款时，平台拿新用户的资金代偿，营造出“平台无坏账”的假象，甚至明明已经入不敷出，但仍旧借新还旧，延续击鼓传花游戏。

前述支付宝的调研，重点聚焦“资金池”。

支付宝走访了几十家国内的 P2P 网贷平台，主要集中了解 P2P 网贷平台数据、系统的产品和关键的要素，深入研究 P2P 平台资金的归集、沉淀、分发、再沉淀、再分发的完整过程。

相比普通的合作商户，P2P 网贷平台具有资金再沉淀、再分发的显著特征，而对于支付宝来说，其监控手段无法完整监控到 P2P 平台的资金流动的整个链条，支付宝只能看到资金进来和资金分发，至于分发的资金去做什么了，已经超出监控范围。王君可表示，这意味着支付宝可能脱离资金安全管控，可能会引起群体性的风险事件。

支付宝工作人员在访谈中还发现，P2P 网贷平台的风险管控能力远未达到支付宝预期的程度，P2P 网贷平台的核心风险管理的岗位和管理人员，以及一些核心决策人员，其风险管理能力和意识还有很大提升空间。

郑亮也曾直接参与了支付宝前述调研，当时的情形至今让他印象深刻。他回忆道，调研期间，一家总部在深圳，行业排名非常靠前的 P2P 网贷平台的负责人就质问，银行都已经跟我们合作了，为什么你们不跟我们合作？

P2P 平台如果能与银行或者支付宝这样的公司合作，往往能够变相提升其市场信誉，起到信用背书的效果。

其实，在很多市场从业者看来，当时行业真实的情况，甚至要比前述支付宝调研情况还要糟糕。很多机构打着 P2P 的幌子，通过互联网渠道开展投资理财业务，其目的就是高息圈钱，根本没有所谓的“标的资产”。

近日爆发的“e 租宝”事件，揭开了行业乱象的冰山一角，据新华社报道，“e 租宝”通过“假项目、假三方、假担保”障眼法制造骗局，非法吸收存款 500 多亿元，涉及投资人约 90 万名，相当一部分被个人挥霍、维持公司巨额运行成本、投资不良债权和广告炒作。

### 第三方存管困境

继在 2012 年悄然停止与 P2P 网贷平台合作后，支付宝分别于 2013 年和今年终止了最后两家合作机构。

支付宝的退出，直接引发了行业格局重新调整。P2P 网贷平台寻求与其他第三方支付机构和银行合作，第三方支付机构逐渐成为 P2P 资金托管和服务的主要合作对象。相关数据显示，截至 2015 年末，第三方支付机构汇付天下承担了近 1000 家网贷平台的资金存管业务。从合作模式看，主要分为“第三方支付 + 第三方支付存管”和“第三方支付 + 银行存管”两种模式。

市面上主要有两种收费方式，第一种是按照交易量收取手续费，收取存入或提现的 2‰ 到 5‰，第二种是收取年度服务费，一般是收取 3 万到 10 万元。

随着 P2P 监管政策逐渐趋于明朗，P2P 平台资金由银行存管的预期越来越强烈。相关数据显示，自 2014 年下半年开始，已有 20 余家银行涉足资金存管业务，但只有 80 余家平台与银行签订了存管协议，占正常运营平台数的 3%。

银行介入资金托管有助于提高投资者对 P2P 企业的信任度，增强 P2P 平台对客户的吸引力，更重要的是，银行风控要求比较严格，并且对托管合作对象有一定的准入门槛，这就避免了众多 P2P 企业，无论大小都在同一个层面恶性竞争、劣币驱逐良币的情况蔓延。

现实情况是银行为了对接 P2P 平台，往往要投入大量的人力、财力进行系统开发，而资金存管为银行带来的收益非常有限，且在政策层面存在很大不确定性，现实中银行积极性不高，观望态势浓重，而各大 P2P 机构却在急切寻找、洽谈可以接入的银行。

民生银行资金托管部总经理张昌林对《财经》记者表示，银行开展 P2P 托管业务确实可能面临比较大的风险，主要是由于平台投资人因各种原因无法收回投资时，可能会迁怒于托管银行，带来极大的声誉风险，希望监管部门在下一步的具体政策中对托管行的责任义务进行清晰界定。

2016 年春节前夕，受“e 租宝”事件的冲击，多家银行关闭 P2P 接口事件持续发酵，个别银行紧急开展相关业务的风险排查工作，这让银行与 P2P 平台未来的资金存管合作前景再度蒙上一层阴影。

# 从 5 个移动支付实际境况看 APPLE PAY 服务处境

众所周知，现在诸多高科技公司已经将自家的业务扩展到了移动支付市场，目的只有一个：通过智能手机取代实体“钱包”，希望未来用户出门不再需要随身携带钱包，包括任何信用卡和借记卡。其实在移动支付市场，PayPal 和 Square 是最早的先行者，但直到科技巨头苹果、三星和谷歌等等公司加入到了这场战争中并获得领先优势之后，移动支付才终于引起了业界的广泛关注。

每一个参与到移动支付战争的公司大多目标一致，那么到底苹果 Apple Pay 现在面临的境地是怎么样的呢？考虑到美国是移动支付市场的主战场，我们可以简单从五个关键的事实，来进行大概的了解。

## △苹果自然最早尝到了甜头

早在 2014 年年底，苹果就已经推出了 Apple Pay 支付服务，当时苹果说服了主要的信用卡公司，同意让苹果从每笔交易抽成 0.15 个百分点，同时苹果还向银行抽成 1%。当时所有的分析都评论称，

苹果做到这一点显然是改变支付行业的游戏规则，毕竟苹果作为手机厂商，提供的只是支付方式的技术和终端设备，并不符合传统分润的条件。

不过，能够分润还是基于苹果在用户数量和 NFC 移动支付业务上的强势，并且因为信用卡公司本身没有像科技公司如 PayPal、Square 和 Google Wallet 这样的支付服务，也没有第三方为其提供接入移动设备支付的途径，传统只能通过一次性收取商户每笔销售产生现金费用的 2% 至 3% 来获益。

看到苹果尝到了从每笔移动支付交易中收取一定额度手续费这样的“甜头”，谷歌等竞争对手坐不住了，大多数希望能够效仿苹果 Apple Pay 移动支付的运营模式。但到头来，每一个竞争的平台至今还未从中获得任何有意义的收入。

## △抽成分润冲突

其实，商户普遍厌恶抽成的模式，因为这涉及到赚钱利润的问题。自从 Apple



Pay 和 Android Pay 等支付服务开始联手信用卡或银行普及市场的时候，由美国零售业巨头沃尔玛牵头组建的移动支付网络联盟 MCX，开始建立自己的移动网络支付服务 CurrentC，而不是依赖于发卡方。

CurrentC 服务不仅可以用于支付，也可以关联至零售商的积分和优惠券项目，消费者可以加速结账流程而无需出示优惠券。不过，CurrentC 的发展相对缓慢，所以 MCX 与合作伙伴之间签署了排他性协议，很多支付终端上 Apple Pay 和 Android Pay 都不再被支持，有意阻止过快增长势头。

但讽刺的是，去年年底沃尔玛随后又推出了自家移动支付平台，而且兼容所有的信用卡和借记卡。不过在此之前，三星找到了一项能够轻松应对支付终端不支持 NFC 付款的办法，也就是可以完全代替普通标准的磁性信用卡或借记卡 MST(磁性安全传输技术)，通过模拟磁条巧妙的绕过排他性阻碍。

#### △支付标准之争

目前在移动支付领域，各种各样的支付技术手段层出不穷。PayPal 主要通过低功耗蓝牙通信设备 Beacon 实现，让顾客进入实体店购物时自动签到，支付时则无需刷卡或拿出手机。而 Square 和谷歌的老支付方式普遍青睐于无手支付系统所采用的技术，不仅有从互联网上同步支付数据的基于云的解决方案，也有利用 GPS 和 Wi-Fi 实现设备间的通讯的方式。

但上述几种不同的战略存在着关键的问题，他们需要商家购买蓝牙通信设备 Beacon 或者相关的 Wi-Fi 路由设备。更有意思的是，Square 的专用 POS 机解决方案，还需要另外购买符合要求的平板电脑、智能手机或其他外围设备。

对比之下，苹果简单地利用了 NFC 近场通信芯片来实现支付，而这也正好等同于信用卡发卡方现代技术的发展需求。这就意味着，大多数零售商和商户更愿意于接受 Apple Pay 支付符合，而不是购买额外的新设备来改变现有的结账流程。

现在来宣布 Apple Pay 在这次战斗中的胜利还为时过早，因为谷歌的 Android



Pay 和三星的 Samsung Pay 同样也具备 NFC 支付手段，Square 更是推出了兼容 Apple Pay 的支付终端，而 PayPal 的计划则是在今年下半年考虑加入 NFC 支付方式，并引导其成为主要标准。

#### △市场增长潜力巨大

尽管移动支付市场有各种冲突，但 Future Markets Insights 调研公司预计，全球移动支付市场的交易金额将从 2014 年的 3920 亿美元增长至 2020 年的 2.85 万亿美元。移动支付每一笔交易虽然只有很小的一部分抽成，但实际累积带来的收入增长潜力不低。

分析师 Piper Jaffray 认为，只要有 10% 到 20% 的用户积极使用苹果的 Apple Pay，苹果就可以从该服务中抽成 3.1 亿美元左右。以苹果年度营收为标准，换算过来达到了 1 个百分点。与此同时，该分析师还预计，这些收入对于 PayPal 和 Square 则更可观，他预计 PayPal 今年的收入将增长 15% 至 107 亿美元，Square 同样可以获得 16 亿美元的收入

(23% 增长)。

#### △何时能重新发明支付方式？

在各大巨头的领导下，移动支付行业正呈现推倒重来的场景。此前信用卡使消费者的支付变得更加便利，但那些不希望携带现金或钱包的消费者，依然期待移动设备支付成为可能。苹果、谷歌和三星都在鼓励消费者使用手机或智能手表支付，并表示一切动作比刷卡更加简单，而且不会有系统软件故障之类的烦恼。

但话说回来，苹果的 Apple Pay 现在使用率依然不温不火，InfoScout 提供的数据显示，79% 的 iPhone 用户和 74% 的 Android 用户，在去年黑五和圣诞购物季期间依然使用的是传统信用卡消费。

总之，移动支付是一个不断增长的市场，而且是一个难以按照既定计划实现预期的市场，指望在每个人放弃信用卡并完全使用智能手机支付的道路还很长，现在移动支付对技术爱好者的吸引力显然比主流消费者更高。

【来源】：威锋网

# “ NFC 手机支付 ” 因安全快捷在法国受追捧

法国《巴黎人报》10月20日报道称，通过具有NFC技术的智能手机实现付款的新风尚在法国悄然流行。它方便快捷的特点大大降低了人们的付款时间，受到商家追捧。

据报道，自从2008年无接触支付推出后，通过智能手机实现“移动支付”正在消费者和商家中间流行开来。据悉，目前法国市场上共推出了48款带有NFC功能以支持“移动支付”的智能手机。

报道称，“法国手机移动支付协会”的常任委员德勒耶介绍到，法国多家银行向顾客推荐了这一新型支付方式，并且已有22万商家支持该功能。他还希望，到2015年第一季度，将有1/3的POS机支持手机支付功能。目前，这一比例为18%。



据悉,减少人们在柜台停留的时间,成为支持“移动钱包”的人的主要依据。事实上,很多商家支持该功能都是由于 POS 机每两年一次的常规更新,而并非出于自愿。在巴黎经营葡萄酒窖的拉科夫向记者表示,他并非自愿更新了该支持手机支付的功能,然而他发现了该功能带来的便利。即使使用智能手机支付的顾客仅占 2% 到 3%, 顾客支付时间也明显缩短了,因为这种情况下不必找零。他还强调,这个新功能给像他这样的商家带来了好处,因为在他的店里,顾客总是会在每天傍晚涌进来。此外,一些快餐店也开始启用这个新功能。

不过,报道指出,虽然 18 岁到 35 岁的消费者非常倾向于这种新型的支付方式,“移动钱包”依然难以吸引年龄较长的人。然而从安全角度考虑,该支付方式也存在不足,因为手机比银行卡更容易丢失。

【来源】：环球网科技

# 一张图让你看明白

## POS 一清机和二清机

### ○ 什么是一清机和二清机？

简单的来说，一清，指“一次清算”；二清，指“二次清算”。

一般由银联，银行，或者支付公司直接对商户的机子属于一清，钱“直接”到“商户账户”。二清是指有POS机的商户，再申请增机，卖给你或租赁给你用，你的钱由一清的商户再给你做一次清算。二清的机子有一定风险。

### ○ POS 机手续费 5 类标准

服务类：1.25%

一般类：0.78%

民生类：0.38%

批发类：26-80 元封顶

公益类：0

### ○ 信用卡取现手续费、利息

- 1、根据银行的不同取现手续费 1%-3% 不等。
- 2、信用卡取现利息为当日起的万分之五的日利息。
- 3、ATM 机取现额度为不超过信用额度的 50%，单台机器取现额度限制为 2000 元 / 卡，单天一张卡取现的最高额度 20000 元。



### ○ 信用卡刷卡积分

- 1、送积分是银行刺激用户消费最常用的方式，能用丰富多彩的兑换活动来给用户一些小惊喜。
- 2、不是所有银行卡都有刷卡积分。
- 3、不是所有交易都有刷卡积分。
- 4、0.78% 以下的手续费率交易，银行越来越不愿意送积分了。

### ○ 为控制违规费率交易，银联的风控标准

- 1、单笔刷卡金额，一般银行审查标准是 3 万，白金卡 5 万（现在略有提升额度）
  - 2、刷卡时间，超出商户的营业时间交易
  - 3、刷卡间隔，一个小时内交易 3 笔以上
  - 4、拆单交易，一天内一张卡在统一 POS 机上交易相同金额
  - 5、定时、定机、定卡、定额交易
- 重要：违规低费率 POS 机的危害

违规机怎样办理出来的：费率是通过商户经营范围所定，为了给商户或特约商户办出更吸引人的低费率 POS 机，支付公司通常套用“超市”等大商户，伪造营业执照私刻公章或者套用县乡政策实现，由此就会产生由于违规带来的风险。

### ○ 违规机后患无穷

代理商：客户被封机、低费率处罚、违规赔偿、自己做的 PS 假执照、私刻公章等违法行为要承担法律责任，等于一切努力白干了。

持卡人：信用影响 降额

商户：容易被封机 资金冻结拿不到钱

银行：赚不到钱 严查违规行为

来源：互联网第三方资讯



## 新利软件（集团）股份有限公司

Singlee Software (group)Co.,Ltd.

电话：0571-88480666

传真：0571-89712755

信箱：singleeweb@singlee.com.cn

网址：www.singlee.com.cn

地址：杭州市西湖区三墩紫宣路 158 号西城博司铭座 9 栋 16 层